

REFERANS İSTEMEK

1

"Bu arada, işimin çoğu geçmişteki müşterilerden kulaktan kulağa iletişim yoluyla geliyor. İşimi böyle büyütmeyi tercih ediyorum. Yani, bu yıl ev satın almak veya satmak isteyen birini tanıyorsanız, onları bana yönlendirir misiniz?"

2

"Sizin gibi müşteriyiyle daha fazla çalışmak istiyorum. Taşınmak isteyen insanların aynı kendisi ile aynı durumda olan başkalarını tanıdığını görüyorum. Eğer çevrenizde varsa, hizmetlerimi onlara yönlendirmeme yardımcı olur musunuz?"

3

"Sizinle çalışmak gerçekten harikaydı! Sizi benimle tanıştırdığı için Jale Hanım'a gerçekten minnettarım. O olmasaydı, sizinle asla tanışamazdım. Bu yüzden, size de izninizle sormak istiyorum, çevrenizde ev satın almak veya evini satmak isteyen birilerini tanıyor musunuz."

4

"Şu sıralar çevrenizde taşınmayı planlayan birileri var mı? Sakıncası yoksa, beni önerebilir misiniz?"

5

"Birlikte çalışmak çok güzeldi. İnsanlar genellikle kendilerine benzer insanlarla daha rahat iletişim kuruyorlar. Senin gibi insanla daha fazla çalışmayı çok isterim, bu yüzden yakın gelecekte gayrimenkul konusunda desteğe ihtiyacı olan birilerini tanıyor musunuz?"

6

"Çevrenizde hizmetlerimle yardımcı olabileceğim birileri var mı?"

7

"Şu anda mülk bulma sürecinde olduğunuz için, çevrenizde mülk arayışı olan farklı insanlarla sohbetleriniz oluyordur. Onlara telefon numaramı verip yardımcı olabileceğimi söyleyebilir misiniz?"